

**Job Descriptions**

(募集要項)



職務	営業部長(または候補)	就業契約	社員
部署	営業本部 イーテル・営業部	勤務体制	通常(フレックス)：月 - 金 @ 09:00 - 17:00
指揮命令者	代表取締役・社長	給与体系	年俸制
勤務地	本社 (東京)	給与・賞与	給与・賞与：現状を考慮して確定

**職務概要: Job Description**

- ネット通販業界 (Amazon・楽天・家電量販店など) の多角的な理解
- Eコマース・データ分析力 (売上・商品・競合・レビュー・キーワードなど)
- 営業部ならびにマーケティング部との協働による、EC向け戦略の策定・実行
- 適正なEコマース向け商品ラインアップの選定
- Amazonなどの市場勢力、配荷率、ブランドなどの調査・分析
- 適正な検索・レビュー結果の獲得
- デジタル戦略におけるEC戦略の整合
- AmazonなどのBuy Box戦略・施策を勝ち取る
- 各営業部長との協働による、適正なインターネット販売会社の選択と管理、公正公平な関係作りと成長
- 各営業部長とマーケティング部との協働による、インターネット販売会社への情報共有・資料作成・販売促進プランの立案・遂行
- 当社ECサイトとインターネット販売会社との共存共栄
- 当社全体の売上・利益の拡大を図るための企画と実行及び課内・他部署との情報共有と協働
- インターネット販売会社取り扱い製品内のWAHL製品シェアの拡大
- インターネット販売会社及びエンドユーザー内でのWAHLファンの拡大
- 担当エリア：全業種内のインターネット販売会社

**応募資格: Requirements**

- 最低5年以上のe-commerceへの(での)営業経験またはマーケティング経験
- メーカーまたはその販売会社での営業経験
- 商社、代理店または販売店への営業経験
- 規律ある営業活動の遂行
- 優れた企画力、提案力、実行力及び問題解決力
- 優れたコミュニケーション能力、論理的思考能力
- 優れた向上心による更なるキャリアアップに繋げる意欲のある人
- ビジネスPCスキル (MS Word, Excel, PowerPoint)
- 母国語レベルの日本語力(読み・書き・会話)

**その他 (以下は歓迎): Others (Optional)**

- 理美容業界での営業経験
- ビジネスレベルの英語力(読み・書き・会話)
- マーケティング部での職務経験
- チームリーダーとしての組織運営経験
- 外資系企業での職務経験

**将来のキャリアの可能性: Future career possibility**

- 営業本部または営業部の統括管理

**採用時期: Timing**

- 2018年4月1日以降