

Job Descriptions

(募集要項)



職務	キーアカウントマネージャー(課長)	就業契約	社員
部署	営業本部 第一営業部	勤務体制	通常(フレックス)：月 - 金 @ 09:00 - 17:00 (直行直帰可能)
指揮命令者	営業本部・第一営業部 部長	給与体系	年俸制
勤務地	本社 (東京)	給与・賞与	給与・賞与：現状を考慮して確定

職務概要: Job Description

- 第一営業部・部長との協働による、適正な顧客管理、公正公平な関係作りと成長
- 第一営業部・部長との協働による、顧客教育(ブランディング・製品・販売など)
- 第一営業部・部長との協働による、顧客とのイベント・セミナーの企画実施
- イベントやセミナーなどを通しての、エンドユーザーとの直接的な関係作り (他セグメントのサポートも含む)
- 売上・利益の拡大を図るための企画と実行及び課内・他部署との情報共有と協働
- 顧客取り扱い製品内のWAHL製品シェアの拡大
- 顧客及びエンドユーザー内でのWAHLファンの拡大
- 担当エリア：プロフェッショナル

応募資格: Requirements

- 最低5年以上の営業経験
- メーカーまたはその販売会社での営業経験
- 商社、代理店または販売店への営業経験
- 規律ある営業活動の遂行
- 優れた企画力、提案力、実行力及び問題解決力
- 優れたコミュニケーション能力、論理的思考能力
- 優れた向上心による更なるキャリアアップに繋げる意欲のある人
- ビジネスPCスキル (MS Word, Excel, PowerPoint)
- 母国語レベルの日本語力(読み・書き・会話)

その他 (以下は歓迎): Others (Optional)

- 理美容業界での営業経験
- ビジネスレベルの英語力(読み・書き・会話)
- マーケティング部での職務経験
- チームリーダーとしての組織運営経験
- 外資系企業での職務経験

将来のキャリアの可能性: Future career possibility

- 営業部長

採用時期: Timing

- 2018年4月1日以降